

SimplyGED, solution cloud clés en main
pour les Ventes

Boostez vos ventes avec une solution cloud prête à l'emploi

Votre département commercial doit jongler en permanence avec de nombreuses données sur vos clients et prospects pour remporter de nouveaux contrats.

Selon une étude du cabinet *Coleman Parkes*, les employés passent de 20 à 40 % de leur temps à rechercher manuellement des documents. Il faut en moyenne 18 minutes à un collaborateur pour retrouver un document.

Ce temps passé à rechercher, archiver et traiter les données manuellement vous fait perdre du temps et de l'argent, au détriment de vos actions commerciales.

SimplyGED est la solution qu'il vous faut pour accélérer vos processus ventes, par le biais de la dématérialisation et de l'automatisation des tâches chronophages : émission et traitement des factures clients, commandes, bons de livraisons, devis, litiges, contrats...

Abandonnez le papier et les saisies manuelles génératrices d'erreur. Offrez à vos collaborateurs une solution cloud zéro compromis, sécurisée et mobile, pour gagner en efficacité et en productivité.

Avec *SimplyGED*, lancez-vous en seulement 3 jours :

- Accès rapide aux documents et aux informations sur vos clients et prospects : historique des échanges, suivi des devis et des contrats en cours, litiges...
- Gestion dématérialisée de tous types de documents commerciaux : contrats, devis, bons de commande... Quel que soit le format (email, fichier, papier...)
- Création de workflows pour accélérer vos validations
- Utilisation en situation de mobilité (smartphones iOS, Android, tablettes...)
- Protection des données sensibles de vos clients (respect du RGPD).

Gagnez en productivité et en flexibilité avec *SimplyGED*

Productivité

- **Traitez efficacement vos tâches courantes** : grâce au tableau de bord centralisé, gardez toujours un œil sur vos documents : commandes à traiter, factures clients, devis en cours...
- **Limitez les risques d'erreurs** : la fonction « Imprimante Virtuelle » permet d'extraire les données importantes de vos factures et devis pour les classer automatiquement.
- **Gagnez du temps dans vos recherches** : retrouvez instantanément au sein du même dossier, tous les documents rattachés à votre client ou prospect : devis, contrats, historique des échanges par e-mail...
- **Obtenez rapidement des approbations** : pour vos documents importants au travers des workflows : demande de prix, validation technique, commande, facture...

Flexibilité

- **Une solution évolutive** : la solution cloud *SimplyGED* pour les Ventes s'adapte facilement à votre organisation interne et accompagne la croissance de votre entreprise avec la possibilité de mettre en place de nouveaux formulaires, workflows et alertes pour gérer efficacement vos documents commerciaux.
- **Une intégration avec vos systèmes ERP et CRM** : ouverte, la solution interagit avec votre système d'information et s'intègre avec la plupart des ERP et logiciels CRM du marché (Sage, Cegid, Divalto, Microsoft Dynamics...).
- **Une application mobile** : vos dossiers sont accessibles partout, depuis n'importe quel appareil (smartphone, tablette...), pour une utilisation optimale de la solution, y compris en situation de mobilité (déplacement, télétravail...).

Appuyez-vous sur l'expertise de DocuWare, éditeur leader de solutions GED et workflow

- ▶ Une solution SaaS multi-utilisateurs bâtie sur le Cloud Microsoft Azure, pour une fiabilité, une sécurité et une évolutivité maximales
- ▶ Des coûts d'acquisition (TCO) très faibles et un ROI immédiat grâce à la solution Cloud DocuWare, déployée en seulement 3 jours
- ▶ Un savoir-faire de plus de 30 ans dans la GED et les outils de workflow
- ▶ Une expertise reconnue dans la transformation digitale au sein des services Ventes et Relation Client.



Contactez-nous :

+33 (0) 892 01 20 12 (0,80€TTC/mn)

ricoh.fr

Microsoft
GOLD CERTIFIED
Partner

CSA cloud security alliance™

SAP® Certified
Integration with SAP NetWeaver*

